

УДК 658.14 : 005.342

**ФИНАНСОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ  
ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ**

© 2011 г.

*Т.Н. Одинокова, Н.С. Соменкова*

Нижегородский госуниверситет им. Н.И. Лобачевского

n-somenkova@yandex.ru

*Поступила в редакцию 02.11.2010*

Рассматриваются основные источники финансирования инновационной деятельности промышленных предприятий. Обосновывается необходимость привлечения венчурного капитала в инновационный сектор. Исследуются основные проблемы финансового обеспечения инновационных процессов, определяется роль государства в решении этих проблем.

*Ключевые слова:* финансирование, инновационная деятельность, технологические инновации, предприятие.

Интенсивность осуществления инновационной деятельности в значительной степени определяется возможностями финансового обеспечения всех этапов инновационного процесса, начиная от проведения научных исследований и заканчивая производством и реализацией инновационной продукции. Выбор источника финансирования на каждом этапе инновационного процесса зависит от влияния уровня риска инвестиционных потерь и уровня инвестиционных затрат.

В настоящее время инновационные процессы в России характеризуются низкой степенью активности. Удельный вес инновационной продукции в общем объеме продукции в среднем составляет всего 5.5%. Доля предприятий, осуществлявших технологические инновации, снизилась с 10.5% в 2004 г. до 9.4% в 2007 г. [1].

На технологические инновации промышленные предприятия в 2007 г. затратили 207499.2 млн руб. (табл. 1). Из них на приобретение машин и оборудования, связанное с внедрением инноваций, израсходовано 57.5%, на приобретение программных средств – 2.7%, на приобретение новых технологий – 2.2% (из них на приобретение патентов и лицензий – 0.8%). Отсюда можно сделать вывод о том, что предприятия решают прежде всего проблемы замены изношенной техники, а не стремятся перейти на качественно иной технологический уровень выпуска продукции. При этом, к сожалению, пока велика доля закупок иностранного устаревшего оборудования, что усугубляет проблемы конкурентоспособности отраслей.

Основным источником финансирования технологических инноваций являются собственные средства предприятий, доля которых в 2007 г. составила 79.6% (табл. 2).

Преимущественная опора предприятий на собственные средства происходит не потому, что таких средств достаточно, а оттого, что других источников мало или их сложно найти. Так, кредитная система мало используется для финансирования инноваций, кредиты банков, как правило, носят краткосрочный характер и даются под высокие проценты, в то время как инновационные проекты являются дорогостоящими и долгосрочными.

Помимо собственных средств предприятий ресурсы для финансирования инновационной деятельности поступают из разных источников, включая бюджетные средства. Бюджетные средства идут на финансирование фундаментальных исследований, прикладных разработок в приоритетных направлениях и организацию производства для выполнения государственных функций. За счет средств федерального бюджета в 2007 г. было профинансировано 3.8% затрат, за счет средств бюджетов субъектов РФ и местных бюджетов – всего 0.4% [2].

Удельный вес средств внебюджетных фондов в общем объеме финансирования остается незначительным (0,1%). Внебюджетные фонды используются для финансирования прикладных НИОКР на этапе продвижения технологий в производство и на рынок.

Важную роль в финансировании инноваций могли бы сыграть иностранные инвестиции. К сожалению, следует отметить, что в 2007 г. иностранные инвестиции в структуре финансирования инноваций составили всего 0.3% [2]. Существенными препятствиями для привлечения иностранных инвестиций, по оценкам ряда экономистов, являются: отсутствие у промышленных предприятий опыта в таком роде деятельности; отсутствие высококвалифицирован-

Таблица 1

**Затраты на технологические инновации промышленных предприятий (млн руб.)**

Показатели	2005 г.	2006 г.	2007 г.
Затраты на технологические инновации – всего, в том числе:	125678.2	188492.2	207499.2
исследования и разработки	19700.0	35014.7	35917.3
приобретение машин и оборудования	75772.4	102991.8	119367.1
приобретение новых технологий	1796.9	3364.4	4656.2
приобретение программных средств	2586.2	3885.1	5489.5
производственное проектирование	13409.7	17540.7	14563.5
обучение и подготовка персонала	533.0	850.6	1065.7
маркетинговые исследования	736.5	649.5	716.2
прочие технологические инновации	11143.6	24195.4	25723.7

Таблица 2

**Источники финансирования технологических инноваций в промышленности, %**

Источник	2003 г.	2004 г.	2005 г.	2006 г.	2007 г.
Финансирование – всего,	100	100	100	100	100
в том числе:					
собственные средства предприятий	88.3	86.1	78.7	77.3	79.6
средства федерального бюджета	2.1	2.6	4.4	2.9	3.8
средства бюджетов субъектов РФ и местных бюджетов	0.6	0.5	0.7	1.1	0.4
средства внебюджетных фондов	0.2	0.3	0.1	0.1	0.1
иностранные инвестиции	1.8	2.3	1.5	0.6	0.3
прочие средства	7.0	8.2	14.6	18.0	15.8

ных специалистов в инвестиционном менеджменте; невозможность самостоятельно проверить деловую репутацию и потенциал инвестора; слишком сложная и длительная процедура привлечения инвестиций; недостаточность активов, необходимых для использования в инвестиционном процессе.

Таким образом, анализ финансового обеспечения инновационной деятельности показал, что основным источником технологических инноваций являются собственные средства предприятий. Однако финансирование инновационной деятельности из собственных средств ограничивает реализацию потенциала предприятий, поскольку для широкомасштабных инвестиций и реструктуризации предприятия нужны значительные финансовые вложения, которыми сами предприятия не обладают. Поэтому во всем мире в роли таких инвесторов чаще всего выступают венчурные фонды, способные идти на риск ради высокой прибыли удачных проектов, компенсирующей неудачные вложения. В США имеется более 900 венчурных компаний, которые ежегодно вкладывают в инновационные проекты около 35 млрд долл. Аналогичная картина наблюдается и в других развитых странах [3]. Полномасштабное привлечение в российскую экономику (особенно в инновационный сектор) венчурных инвестиций может сыграть ведущую роль в деле создания отечественной конкурентоспособной технологической базы, формирующей перспективу общего роста экономики России.

Венчурные фонды в России стали создаваться с 1994 г. по инициативе и при финансовой поддержке ЕБРР. Венчурные фонды осуществляют финансирование процесса коммерциализации научно-технических результатов на тех стадиях, на которых невозможно участие финансово-кредитных организаций в силу высокой рискованности таких инвестиций.

В 1997 г. появилась Российская ассоциация прямого и венчурного инвестирования (РАВИ), которая регулярно проводит венчурные ярмарки и занимается подготовкой инновационных кадров. Одним из приоритетов ассоциации является создание коучинг-центров для подготовки предпринимателей в инновационной сфере [4].

В 2000 г. был создан Венчурный инновационный фонд (ВИФ), который стал первым российским «фондом фондов», призванным участвовать в создании венчурных инвестиционных институтов с российским и зарубежным капиталом. В 2003 г. создан венчурный фонд «Русские технологии» с объемом 50 млн долл., часть из которых направлена на финансирование инновационных проектов. С целью стимулирования создания в России собственной индустрии венчурного инвестирования, развития инновационных отраслей экономики и продвижения на международный рынок российских наукоемких технологических продуктов в 2006 г. создано ОАО «Российская венчурная компания» [5]. В 2009 г. создано ООО «Фонд посевных инвестиций Российской венчурной компании».

В целом Россия постепенно набирает опыт венчурного инвестирования, о чем свидетельствует положительная динамика создания новых, в том числе национальных венчурных фондов, а также рост объемов венчурного инвестирования. Однако, несмотря на предпринимаемые государством шаги, объем российского венчурного капитала остается на крайне низком уровне. Следует также отметить, что средства венчурных фондов не всегда инвестируются в высокотехнологичные производства: предпочтения инвесторов меняются с большим трудом. Анализ распределения инвестиций по отраслям показывает, что система приоритетов инвесторов все так же консервативна. Значительная доля вложений приходится на традиционные отрасли экономики, которые характеризуются относительно невысоким уровнем рисков, – это пищевая и упаковочная промышленность, медицина и фармацевтика, телекоммуникации [5].

Проведенный анализ показал, что основными проблемами финансового обеспечения инновационных процессов на промышленных предприятиях являются:

- недостаточный объем бюджетных средств, выделяемых на развитие инновационной деятельности;
- неудовлетворительное соотношение объемов финансирования инновационной деятельности государством и частным сектором;
- высокие экономические риски инновационной деятельности;
- отсутствие системы налогового, таможенного и страхового стимулирования вложений средств частного сектора в инновационную деятельность;
- неразвитость кредитно-денежной системы поддержки инновационной деятельности: низкая капитализация банковской сферы и высокие процентные ставки за кредит;
- недостаточная информационная поддержка венчурной индустрии в России;
- дефицит квалифицированных управляющих венчурными фондами;
- не стимулирующая создание венчурных фондов правовая и налоговая среда.

Решение названных проблем невозможно без активного участия государства. Финансовая поддержка государством инновационной деятельности должна осуществляться по следующим направлениям.

1. Государство, используя косвенные механизмы поддержки инновационной сферы, должно обеспечить приток частных инвестиций в эту сферу. Речь, в частности, идет о стимулировании инвесторов, вкладывающих средства в наукоемкое высокотехнологичное производ-

во, о поддержке организаций разных форм собственности в период освоения ими инноваций путем предоставления кредитов и государственных гарантий.

2. Особое внимание следует уделить формированию рациональной налоговой политики, предусматривающей соответствующие льготы и преференции, предоставляемые предприятиям, создающим и внедряющим новую технику и технологии. Целесообразно ввести такие налоговые льготы, как:

- введение исследовательского налогового кредита в виде права предприятий, занятых инновационной деятельностью, вычитать из налога на прибыль часть прироста расходов на НИ-ОКР, направленных на разработку инноваций;
- исключение из налогооблагаемой базы той части полученного дохода, которая идет на инвестиции в собственное технологическое развитие, то есть на новые разработки и техническое перевооружение предприятия;
- введение режима «налоговых каникул» на прибыль, полученную от реализации наукоемкой инновационной продукции в течение трех лет с момента ее освоения и выпуска;
- освобождение от налога на имущество на первые годы после ввода в эксплуатацию новых машин и оборудования предприятий, осуществляющих инновационную деятельность.

3. Необходимо обеспечить государственную поддержку системы венчурного инвестирования и страхования инновационных рисков для привлечения инвестиций частного сектора и коммерческих банков в инновационный бизнес. Важным шагом в этом направлении может стать формирование специализированных банков инновационного развития и страховых компаний, страхующих кредитные риски, связанные с освоением инновационной продукции [6].

4. Активное участие государства в развитии инфраструктуры информационного рынка: создание электронных бирж, активное проведение венчурных ярмарок.

По возможности, данные мероприятия рекомендуются реализовывать комплексно, что в итоге повысит их совокупную эффективность.

#### *Список литературы*

1. Россия в цифрах. 2009: Крат. стат. сб. / Росстат. М., 2010.
2. Российский статистический ежегодник. 2008: Стат. сб./ Росстат. М., 2009.
3. Корпоративное управление инновационным развитием / Под ред. Ю.П. Анискина. М.: Омега-Л, 2007.

4. Семенов А.С., Каширин А.И. Венчурное финансирование инновационной деятельности // Инновации. 2006. № 1.
5. Переверзева М.Н., Малявина А.В., Попов С.А. Венчурные механизмы финансирования инновационных проектов // Менеджмент в России и за рубежом. 2009. № 3.
6. Ленчук Е.Б., Власкин Г.А. Финансирование инновационной деятельности в России // ЭКО. 2005. № 12.

#### FINACIAL SUPPORT OF ENTERPRISE INNOVATION ACTIVITY

*T.N. Odinkova, N.S. Somenkova*

Main sources of financing for enterprise innovation activity are examined. The necessity of attracting venture capital to the innovative sector is justified. Current problems of financial support for innovation process are investigated and the role of government in solving these issues is discussed.

*Keywords:* financing, innovation activity, technology innovation, enterprise.